



DIE PERSONALBERATUNG EINER NEUEN GENERATION.

Praktikant (w/m) im Bereich B2B Sales / Business Development

any.b ist eine junge, dynamisch wachsende HR Beratung, die im Bereich der Personalgewinnung auf die direkte Vermittlung von Fach- und Führungskräften spezialisiert ist. Mit ihrem intelligenten und vielfältig wirkendem Geschäftsmodell erzielt any.b kooperative und nachhaltige Partnerschaften mit seinen Mandaten. Feste Kundenbeziehungen ermöglichen Planungssicherheit und ein hohes Maß an Verlässlichkeit. Die daraus resultierende Verantwortung erfordert höchsten Anspruch an unsere Qualität, die sich planbar in einer bemerkenswerten Erfolgsquote widerspiegelt.

Bei any.b umgibt dich ein sehr persönliches, dennoch performance-orientiertes Arbeitsumfeld, das durch flache und natürliche Hierarchien geprägt ist. Das Team agiert unter agilen Strukturen auf einem hochprofessionellen Niveau, bei Lockerheit, Authentizität, Eigenverantwortung und Kompetenz, um sämtliche für den Erfolg notwendigen Voraussetzungen zu maximieren. Dabei steht die persönliche Entwicklung unserer Mitarbeiter im Fokus.

DEIN VERANTWORTUNGSBEREICH

Wenn du daran interessiert bist, die Erfolgsgrundlagen im Rahmen eines Unternehmenswachstums kennen zu lernen, die notwendigen Kompetenzen zu schärfen und zu professionalisieren - angefangen bei strukturellen Fragen und strategischen Kommunikationsformen, dem perfekten Pitch deiner Philosophie und deines Produkts, über die Fähigkeit, Ablehnung und Zuwendung verantwortungsvoll und souverän zu begegnen, Kooperationen und wertschätzende Partnerschaften zu fördern und letztlich Menschen in höchsten wirtschaftlichen Verantwortungsbereichen an dich zu binden, bietet any.b für deine Karriere die geeignete Perspektive und Entwicklungsmöglichkeit. Im Team unseres professionellen B2B Vertriebs bist du beteiligt am Ausbau unserer bestehenden Partnerschaften. Du bindest Neukunden und schließt auf basis eines professionellen Beziehungs und Account Managements wertvolle Kooperationen persönlich ab.

DEIN PROFIL

- Student(in)/Absolvent(in) einer (Fach-)Hochschule/Universität oder erste Praxiserfahrung im Vertrieb
- Du verfügst über eine ausdrucksstarke Kommunikation und überzeugst durch eine authentische Überzeugungsfähigkeit
- Sympathie- und Energieträger
- Lust auf ein erfolgsorientiertes und motivierendes Arbeitsumfeld
- Bereitschaft zur stetigen Weiterentwicklung in einem agilen Arbeitsumfeld

DAS BIETEN WIR DIR

- Verantwortungsvoller Aufgabenbereich mit einer steilen Lernkurve rund um das Thema Sales/BD
- Einblicke in verschiedene Branchen unserer Kunden und ihre individuellen HR-Prozesse
- Einblick in die strategischen Entscheidungsprozesse eines jungen Beratungsunternehmens
- Mehr als nur ein Praktikum. Wir fördern deine Fähigkeiten und entwickeln deine Persönlichkeit für einen erfolgreichen Weg in die Berufswelt
- Sympathisches und positives Arbeitsumfeld
- Talentierten Praktikanten bieten wir die Möglichkeit einer Übernahme in Festanstellung
- Eine angemessene Vergütung und das schönste Office der Stadt!

Solltest du noch Fragen haben, melde dich sehr gern bei uns. Darüber hinaus freuen wir uns über die Zusendung deiner aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (Motivationsschreiben + Lebenslauf) an karriere@anyb.de

any.b Consulting GmbH

Kaiserkorso 154 | 12101 Berlin | www.anyb.de

Ansprechpartner: Frau Elena Prähofer | Tel +49 (0) 30 12087 3210 | karriere@anyb.de